S2B
SOLUTIONS
TO BUSINESS

Мы делаем

Веб-сервисы для логистики

Наши решения объединяют участников цепи поставки. Найдите новых партнёров, контролируйте и сокращайте расходы.

Демонстрация сервиса

О нас в цифрах

более 13 лет на рынке

8000
активных транспортных компаний

100
крупных грузоотправителей на площадке

60 000
рейсов в месяц

5 000 000
рейсов прошло через нашу площадку

100
различных интеграций (SAP, 1.C,Oracle, Navision)

15%
экономии бюджета

150 Клиентов в четырех разных странах выбирают наши продукты

- Россия
- Казахстан
- Узбекистан
- Молдова

Наши продукты

S2B:LP
УПРАВЛЕНИЕ ПРИВЛЕЧЕННЫМ ТРАНСПОРТОМ

Облачная TMS система для контроля за цепочками поставок

S2B:TSM
УПРАВЛЕНИЕ ДВОРОМ СКЛАДА

Облачная TMS для прозрачного управления двором склада

S2B:TENDER
ПЛАТФОРМА УПРАВЛЕНИЯ ЗАКУПКАМИ ТРАНСПОРТА

Система для проведения долгосрочных тендеров на закупку транспортных услуг

S2B:A19
ROUTE & CARS MARKETPLACE

Система поиска перевозок напрямую от грузоотправителей

С2Б:ЛП
Облачная TMS система для контроля за цепочками поставок

S2B:LP
УПРАВЛЕНИЕ ПРИВЛЕЧЕННЫМ ТРАНСПОРТОМ

Всегда актуальные проблемы грузоотправителей

Неактуальная цена
Сезонные товары сильно влияют на ценообразование и наличие транспорта на рынке

Коррупция
Конфликт интересов логистов их работодателей

Неблагонадежный перевозчик
Суммарный размер ущерба от краж грузов в России достигает 100 млн долларов, по данным отчета "Криминальные тенденции в грузоперевозках в России - 2020".

Бумажная рутина и долгие коммуникации
В среднем обработка одной заявки вручную занимает 1.5 часа работы и коммуникаций. Автоматизированное распределение заявки через TMS S2B:LP занимает около 5 минут.

Внедрение TMS С2Б:LP позволяет проводить ежедневный мониторинг цен и исключить коррупцию с помощью электронных торгов. Распределять перевозки по гарантированным ставкам и минимизировать сотрудничество с неблагонадежными перевозчиками

С2Б:Тендер
Система для проведения долгосрочных тендеров на закупку транспортных услуг

S2B:TENDER
ПЛАТФОРМА УПРАВЛЕНИЯ ЗАКУПКАМИ ТРАНСПОРТА

Традиционный способ поиска партнеров через биржи, доски объявлений или сбор коммерческих предложений из электронной почты является непрозрачным, создает пространство для коррупции и не гарантирует получение лучших цен.

Такая ситуация приводит к ряду проблем:

- К монополизации одного перевозчика
- К дополнительным затратам связанным с получением неактуальных ставок
- К непрозрачности ценообразования

Проведение формализованной процедуры закупки и заключение долгосрочных договоров на площадке С2Б:Тендер гарантирует решение данных проблем

С2Б:ТСМ
Облачная TMS
для прозрачного управления двором склада

S2B:TSM
УПРАВЛЕНИЕ ДВОРОМ СКЛАДА

Самые частые проблемы при управлении двором склада

Несогласованность работы

Не скоординированная работа склада и перевозчиков приводит бизнес к большим потерям с обеих сторон.

Транспортные простои

Простои снижают лояльность транспортных компаний

Неравномерная нагрузка на персонал

Такой подход приводит к найму дополнительного персонала, его текучке, сверхурочным нагрузкам

Внедрение TMS С2Б:ТСМ позволяет уравлявять очередностью прибытия автотранспорта совместно со всеми участниками цепи поставок, обеспечивать непрерывный цикл движения транспорта и регулирувать объем занятости складского персонала

С2Б: А19
Система поиска перевозок напрямую от грузоотправителей

S2B:A19
ROUTE & CARS MARKETPLACE

Поиск благонадежного контрагента (грузовладельца или перевозчика) занимает огромное количество времени. Необходимо найти, прозвонить, уточнить большое количество деталей. Все это возможно только при помощи кропотливого ручного труда.

Такая ситуация приводит к проблемам:

- Взаимного поиска и расширения пула партнеров. Грузовладельцы не успевают заниматься поиском и ротацией ТК.
- А ТК, в свою очередь, тратят много время и труда для наращивания объемов отгрузок и поиска новых грузоотправителей.

С2Б: А19 решает эти вопросы. Находите грузовладельцев и транспортные компании сортируя их по нужным отправлениям, типу транспорта и условиям оплаты.

Наша команда

S2B SOLUTIONS TO BUSINESS

Наша команда состоит более чем из 40 высококлассных специалистов

- 25 разработчиков
- 15 менеджеров по работе с клиентами
- 2 Sales менеджера
- 2 специалиста по маркетингу

S2B SOLUTIONS TO BUSINESS

Наши клиенты

На сегодняшний день пользователями наших систем являются крупнейшие производители РФ и СНГ, из самых различных отраслей бизнеса.

L'ORÉAL

ОЧАКОВО НАТУРАЛЬНЫЕ НАПИТКИ

cotton club

Heineken®

TIKKURILA

NLMK

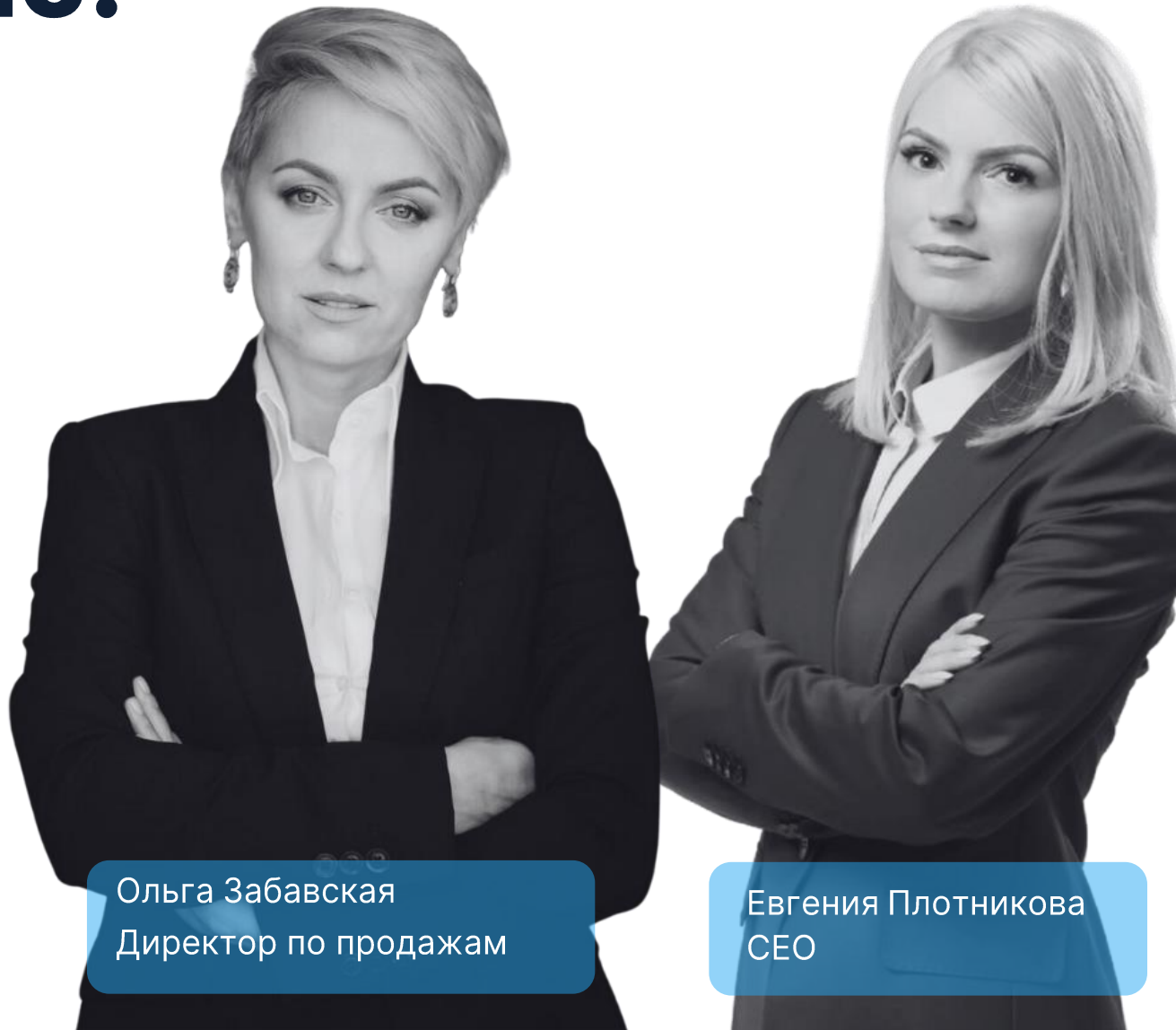
ПЕНОПЛЭКС®

Coca-Cola HBC Россия

АРХЫЗ®

Узнайте еще больше о нас!

www.s2b-group.net



Ольга Забавская
Директор по продажам

Евгения Плотникова
CEO